

Stratégie marketing à 360

Phoning - Web & SEO - Présentiel

Avec notre agence Inbound Marketing, boostez votre **génération de leads** et vos ventes grâce à notre solution complète à 360 incluant le web analyseur – la téléphonie et la prospection physique.

La solution qui propulse vos ventes

i Améliorez vos performances commerciales



AUDITER MON PROCESS



contact@web-lead-france.fr
06.09.87.29.44

Overview

1. Présentation **Web Lead France**
2. Notre approche à **360°**
3. **Levier Phoning** : Scripts ciblés
4. **Levier Web** : présence en ligne
5. **Levier Terrain** : Démarchage
6. Analyse et optimisation continue
7. Reporting – Étude d'impact
8. Audit & Action : Prise de contact



Présentation Web Lead France

Web Lead France se spécialise dans l'acquisition de leads et l'optimisation des ventes grâce à une stratégie à 360°. Notre approche multicanale combine phoning, web et démarchage terrain, offrant des solutions personnalisées et performantes pour répondre aux besoins spécifiques de chaque client.



Phoning



Nos équipes développent des scripts adaptés à vos cibles, basés sur une étude précise des personas. Chaque appel est conçu pour engager et convaincre, en maximisant les chances de conversion.

Stratégie web



Les stratégies en ligne évoluent grâce aux analyses de performance régulières, qui assurent des ajustements continus pour maximiser les résultats. Audit SEO, performances, mailing, contenus, community ...

Démarchage terrain



Chaque intervention terrain est adaptée aux besoins spécifiques de vos cibles, garantissant un message clair et efficace pour maximiser l'impact. Créer une relation de confiance, essentielle pour convaincre et fidéliser.

Levier Phoning : Scripts ciblés

Nos équipes développent des scripts adaptés à vos cibles, basés sur une étude précise des personas. Chaque appel est conçu pour engager et convaincre, en maximisant les chances de conversion.

01

Script personnalisé pour chaque persona

02

Une approche humaine et percutante

03

Optimisation continue des scripts

04

Mise en place de numéro VOIP

05

Workflows et automatisation (1,2,3..)

06

Relevé Sheet et rapport des appels

Chaque conversation est soigneusement structurée pour capter l'attention des prospects. Nos experts téléphoniques suivent une approche qui favorise l'écoute active et le dialogue, garantissant des échanges enrichissants.



Levier Web : Présence en ligne

Web Lead France optimise votre présence en ligne par des stratégies SEO avancées, un audit précis du contenu, et des ajustements constants. Nous exploitons les meilleurs leviers comme le SEO, l'automation et les newsletters ciblées pour booster votre visibilité et attirer des leads de qualité sur vos plateformes.

Stratégie digitale

```
graph TD; A((Stratégie digitale)) --> B(SEO et audit de contenu approfondis (perf, maillage, UI/UX ...)); A --> C(Emailing ciblé Workflows efficaces); A --> D(Netlinking & Content Marketing Blog, vidéos, livres blancs); A --> E(Logiciel CRM et sales automation); A --> F(Community management - Partenariats & Animation);
```

SEO et audit de contenu approfondis
(perf, maillage, UI/UX ...)

Emailing ciblé
Workflows efficaces

Netlinking & Content Marketing
Blog, vidéos, livres blancs

Logiciel CRM et
sales automation

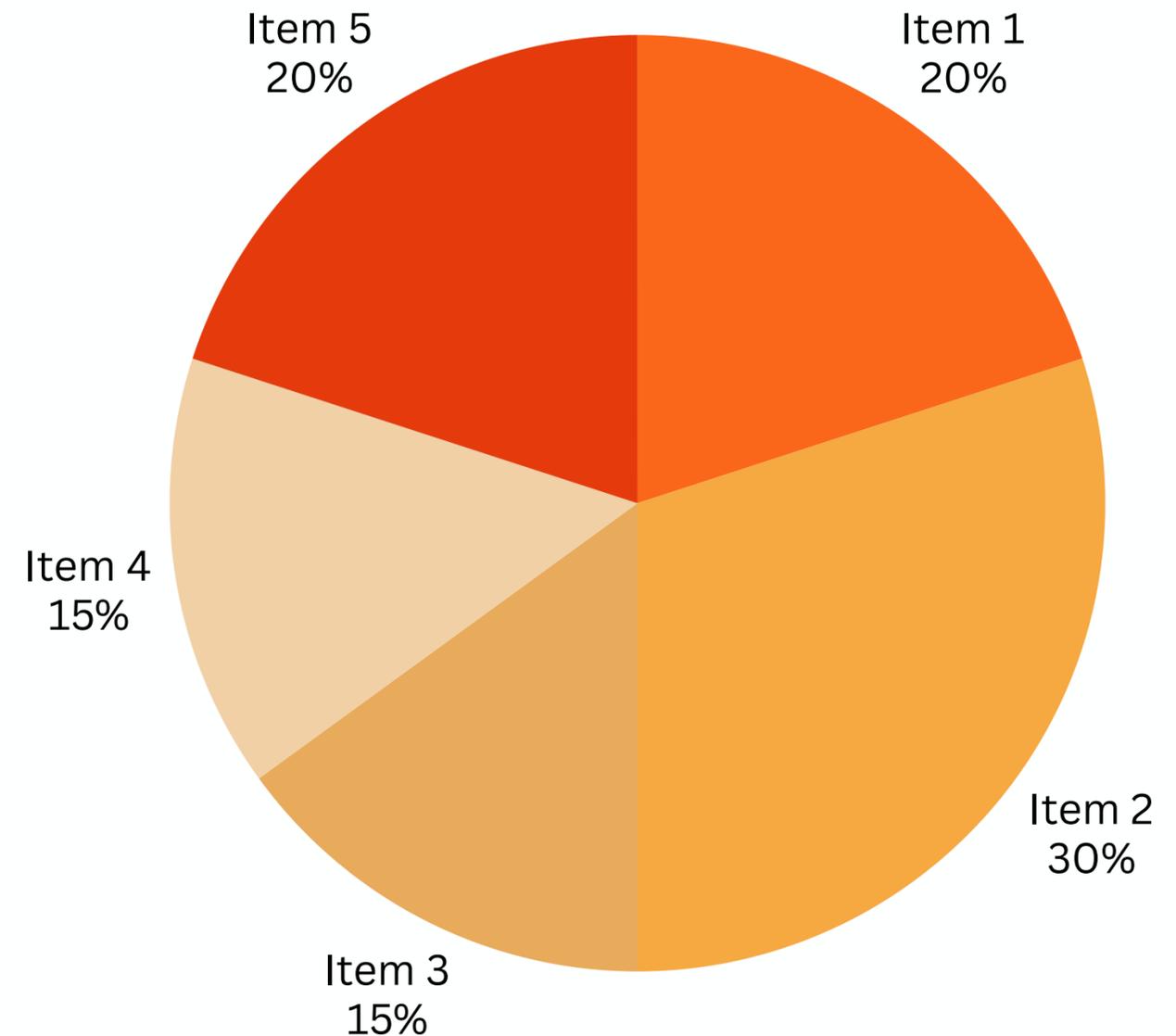
Community management -
Partenariats & Animation

Levier Terrain : Démarchage

Impact sur le flux d'affaires

En contactant directement vos prospects, nos experts créent des relations de confiance et optimisent la visibilité de votre marque, aidant à convertir efficacement les contacts en clients.

- 01** L'alignement avec le marketing
- 02** Définir une bonne stratégie
- 03** Des outils digitaux performants
- 04** Motiver votre équipe commerciale
- 05** Pérenniser votre chiffre d'affaires



L' emailing segmenté & automation



Emailing en masse automatisé

Grâce à l'automation, l'envoi d'emails à grande échelle devient simple et efficace, permettant d'atteindre un large public de manière structurée et sans efforts quotidiens. Les envois réguliers aident à générer du trafic et à convertir à grande échelle.

Renforcez votre crédibilité

L' emailing ciblé et automatisé joue un rôle essentiel dans une stratégie marketing efficace, en maximisant la portée tout en personnalisant l'expérience utilisateur. Voici comment chaque type d' emailing apporte des bénéfices spécifiques :



Emailing ultra-ciblé et envois uniques

Emelia.io permet une approche plus fine et personnelle, essentielle pour adresser des messages uniques selon le comportement et les intérêts de chaque contact. Avec des templates naturels et des workflows avancés, l'expérience est fluide et engageante.

Process d'acquisition



Digitaliser & optimaliser vos process d'acquisition client. Notre équipe de professionnels chevronnés, répartis dans nos trois pôles stratégiques (Digital, Phoning, et Présentiel), possède une expertise approfondie dans la génération de leads.

01



La qualité prime sur la quantité

02



Personnalisation de l'Approche

03



Accompagnement & Suivi constant

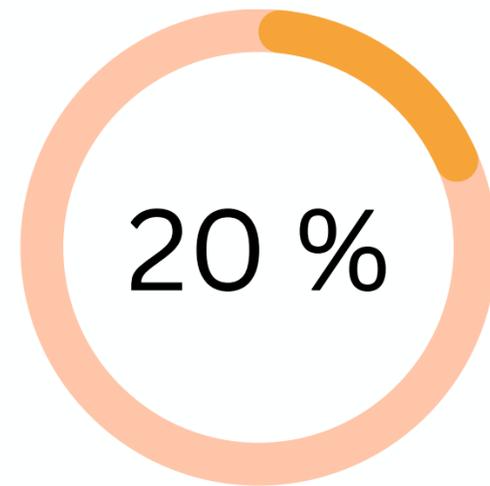
Stratégie intelligente

En intégrant l'IA dans la stratégie de communication, les entreprises peuvent offrir des expériences client plus pertinentes et engageantes, tout en optimisant leur efficacité et leur retour sur investissement.

| IA/Services Marketing | Contenus / SEO | Campagnes | Outils Leads |
|---------------------------------------|----------------|-----------|--------------|
| Analyse prédictive | ✓ | ✓ | ✓ |
| Automatisation des tâches répétitives | ✓ | | ✓ |
| Personnalisation avancée | | ✓ | ✓ |
| Optimisation en temps réel | ✓ | ✓ | ✓ |

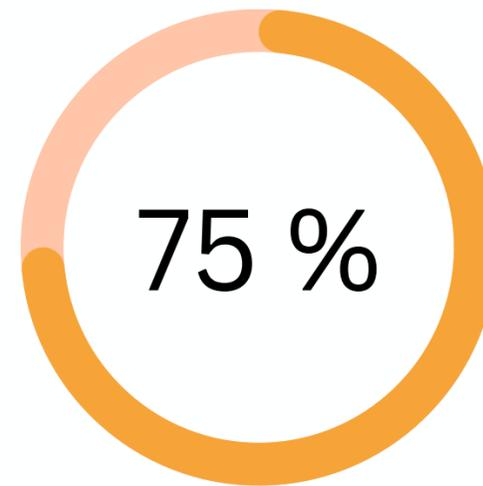
Suivi des indicateurs de performances

Le suivi des indicateurs de performance (KPI) est essentiel pour optimiser la stratégie de génération de leads et de ventes.



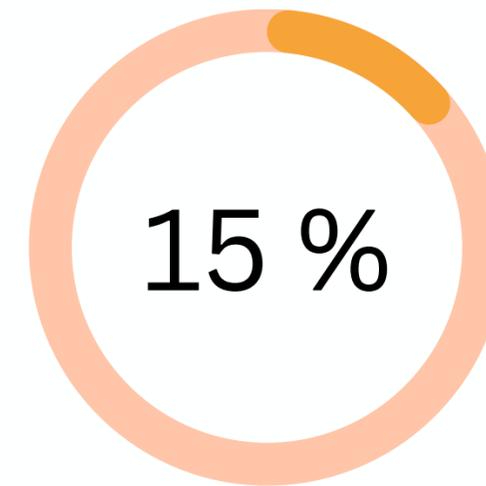
KPI 01

Analyse des taux de conversion



KPI 02

Engagement utilisateur



KPI 03

Coût par lead et retour sur investissement (ROI)

Grâce à un suivi continu, les stratégies peuvent être ajustées en temps réel pour maximiser les résultats, en se basant sur des indicateurs précis comme le taux d'engagement, la fidélisation et le panier moyen.



NOUS CONTACTER

Prendre un premier RDV pour
auditer votre structure



06.09.87.29.44



info@web-lead-france.fr



Web lead France
Le Marketing d'influence